



KASZA TAMÁS SZOLGÁLTATÁSAI

6 napos VIP Lezárási Program

Évente csak kétszer

Cél: A lezárási teljes elméleti és gyakorlati megértése.

Kinek szól: Értékesítőknek, belső trénereknek, értékesítési vezetőknek, cégvezetőknek.

Elvárható eredmény: A tudatosság kialakulása a modern lezárással kapcsolatban. Bevételek növekedése 10%-500%-ig másfél éven belül. (Cégfüggő.)

Tematika:

1. A lezárási stratégiai öt lépése, ami nélkül szenvedés az értékesítés, és nem tudatos.
2. A lezárási forgatókönyvének gyémántkard technikája. Stratégia a megegyezéshez.
3. A lezárási érvelés elmélete és gyakorlata, bűvös négyzet technika. A holtak felélesztése egy percben.
4. Kérdés technika 3 lépésben. Lezárni egy kérdéssel.
5. Lezárási csapatban. Hogyan társuljunk a lezárási érdekében.
6. Kommunikáció és lezárási. Csapatvezetés és lezárási. Hogyan motiváljuk a csapatunkat.

Havi egy nap. Teljes ár: 400.000 Ft + áfa.

További információ, időpontok, nyereség videók: <http://href.hu/x/ed9t>

3 napos Vezetői Kommunikációs Program

Évente csak ötször

Cél: Mások irányításának teljes elméleti és gyakorlati megértése, és kivitelezése.

Kinek szól: Értékesítőknek, belső trénereknek, értékesítési vezetőknek, felső vezetőknek, cégvezetőknek. Bárkinek ügyfélkapcsolati vagy vezetői beosztásban.

Elvárható eredmény: A kommunikáció egy új szintre való emelése. Saját belső gátak átlépése. Saját magunk legyőzésének megtapasztalása.

Tematika:

1. A kommunikáció részei
2. A szándék és mások irányításának elemei
3. Egy csapat irányításának elemei.

Három teljes nap egymás után 9:00 -22:00. Teljes ár: 235.000 Ft + áfa.

További információ, időpontok, nyereség videók: <http://href.hu/x/e777>

1 napos Prezentációs Stratégia Program

Évente csak egyszer, vagy kétszer

Cél: Egy előadás, vagy prezentáció felépítésének és megtartásának elméleti és gyakorlati megértése, és kivitelezése.

Kinek szól: Értékesítőknek, belső trénereknek, értékesítési vezetőknek, felső vezetőknek, cégvezetőknek. Bárkinek akinek munkájából adódóan kell mások előtt beszélnie.

Elvárható eredmény: Egy beszéd összeállításának menete. Az előadás megtartásának módja. A lámpaláz csökkenése.

Tematika:

1. Arisztotelész és Cicero antik elvek. Rövid elmélet, sok gyakorlat.

Egy nap 9:00 - 18:00. Teljes ár: 100.000 Ft + áfa.

További információ, időpontok, nyereségek: <http://href.hu/x/flu0>

CSOMAGÁRAK:

6 napos + 3 napos + 1 napos 50% = 350.000 Ft + áfa

6 napos + 3 napos 45% = 300.000 Ft + áfa

A 3 napos kommunikációs tréning minden olyan embernek kell, aki értékesítőként nem kiemelkedő a saját szakmájában. E nélkül a 6 napos eredményei lassabban jelentkeznek.

Elérhetőségek:

Kasza Tamás

info@kaszatamas.hu

www.kaszatamas.hu

Tel: +36 20 911 8752

Skype: exmen001

Videók: www.exmen.hu

Facebook: www.nemszamit.hu